



Services de vente et de logistique automobiles.

« Engagé pour l'avenir de nos clients et fournisseurs »

 **Vision**

Linkcee sera une organisation audacieuse aux procédures partagées et digitalisées, basant sa croissance sur le suivi du budget établi, satisfaisant les besoins de ses clients et fournisseurs, leur apportant une valeur ajoutée accrue à leur organisation.

 **Valeurs**

Honnêteté

Répondez sans réserve ni délai

Organisation

Établir des procédures standardisées et équilibrées

Attitude

Travailler en équipe avec enthousiasme

Gravité

Répondre aux demandes des clients en les tenant informés avec diligence

Compétence

Facilitez audacieusement le travail des autres

Modernisation

Optimiser les ressources de l'entreprise afin d'augmenter l'efficacité

 **Axes stratégiques**

Clients

Offrir un service innovant et de qualité, utile pour le présent et le futur des acheteurs

Fournisseurs

Recherche de synergies efficaces et compatibles pour atteindre les objectifs des entreprises

Collaborateurs

Avoir une équipe capable de répondre rapidement à la demande, formée, polyvalente et récompensée pour son implication

Rentabilité

Convenir des plans d'affaires et d'équipe, ainsi que du suivi des prévisions, des revenus et des dépenses.



Prestations de service

Nos services sont basés sur la prospection et l'analyse du marché, toujours en recherche constante d'opportunités commerciales, en privilégiant aussi bien les véhicules d'occasion que les véhicules neufs. Toujours prédisposé à trouver d'autres secteurs d'activité qui offrent une valeur ajoutée à nos clients avec lesquels nous entendons renforcer notre position sur le marché.

La stratégie avec laquelle nous basons notre succès commercial est de disposer d'un réseau cohérent de clients et de fournisseurs qui garantissent les objectifs de rentabilité et de facturation établis, en ayant toujours comme priorité un excellent rapport qualité-prix qui nous permet de nous différencier de nos concurrents.

- Faire des offres avec des informations dans la langue du client préalablement convenue avec les fournisseurs dans ses aspects les plus
- pertinents. Envoi d'informations numérisées appuyées par des rapports d'entreprises externes leaders sur le marché.
- Préparation des budgets préalables avec accords écrits client-fournisseur.
- Actions en toute responsabilité et transparence dans la gestion des encaissements
- et des paiements. Disponibilité absolue d'examen préalable par le client des produits et services proposés.
- Organisation et suivi des transports terrestres et maritimes, optimisation des délais et des coûts
- Traitement des dossiers :
 - o Douanes o
 - Autres documents Export / Import à destination. • Réception et envoi des documents : o Factures de vente o Documents douaniers o Doubles de clés o Carnet d'entretien (lorsqu'il existe) o Documents/ Souvenirs • Achat de véhicules d'occasion de toute marque, type et état chez auprès de particuliers et/ou d'entreprises.
- Coopération avec TRAA d'Alicante pour l'achat et le stockage de véhicules importé
- Service de remise en état de véhicules à vendre dans des ateliers spécialisés espagnols (y compris les îles Baléares et Canaries) avec suivi et contrôle numérisés de fin de travail.

En cours d'obtention de la certification d'Opérateur Economique Agréé. Afin de se conformer aux normes de sécurité de la chaîne d'approvisionnement de l'Organisation mondiale des douanes ou équivalentes.

Expérience

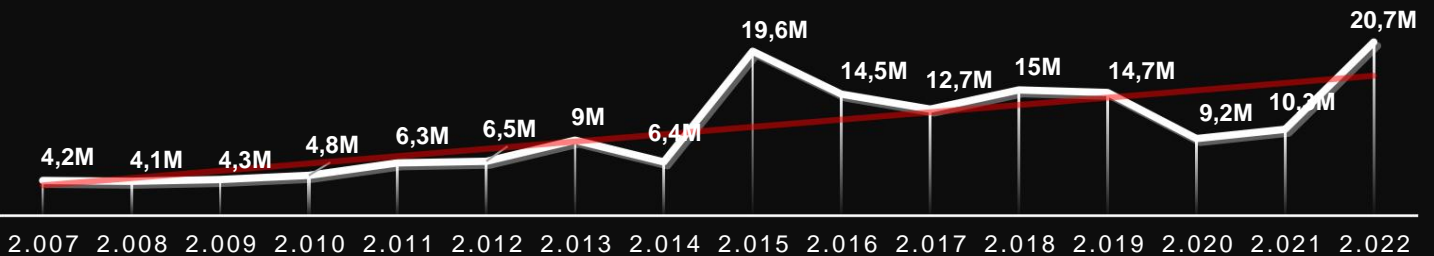
Depuis 1981 dans la vente d'options de mobilité à nos clients, 40 ans d'écoute de leurs besoins et de satisfaction de leurs demandes, avec un total de plus de 50 000 unités vendues, ces jalons garantissent notre vaste expérience dans le secteur et chaque jour de nouveaux clients font confiance à notre entreprise.

Plus de 40 ans d'expérience dans la commercialisation de produits et services en Europe, en Asie, en Afrique et au Moyen-Orient.

Grâce à l'expérience acquise au cours de toutes ces années dans le secteur automobile, il nous est très facile d'ouvrir de nouveaux horizons commerciaux dans lesquels se produisent des synergies qui apportent une valeur ajoutée à nos clients.

Données

FACTURATION EN MILLIONS D'EUROS



VENTES HISTORIQUES DE VÉHICULES D'OCCASION





Stratégie d'entreprise

Notre stratégie d'entreprise repose sur notre équipe, qui a une grande vocation de service et de service client, ce qui nous permet de renforcer la confiance mutuelle avec les clients et les fournisseurs.



Segment de clientèle

1. Marché national et exportation :

- Groupes de concessionnaires
- Autres distributeurs
- Achats et ventes
- Ateliers officiels

2. Marchés émergents:

- Partenaires stratégiques

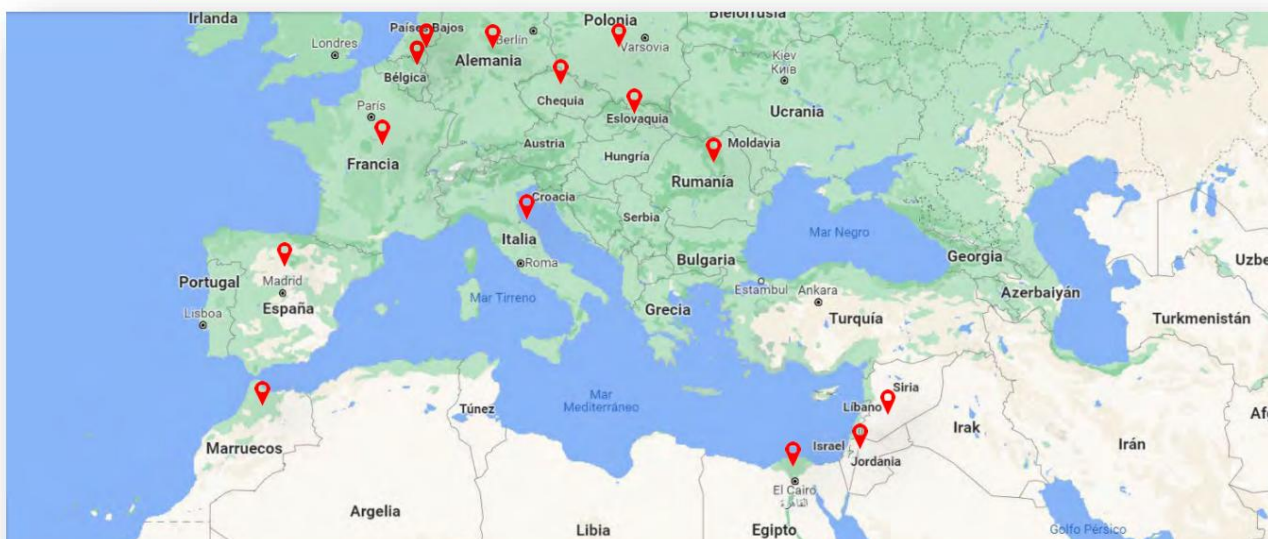


Partenaires clés (fournisseurs)

- Fabricants et distributeurs
- Sociétés de location de voitures
- Sociétés de location
- Sociétés financières
- Portails de vente en ligne



Principaux pays d'intervention





Équipe

José Andrés Ribes Ginestar | PDG



Langues : espagnol, anglais,
valencien

+34 693 683 450
+49 211 248 45452

joseandres@linkcee.com

Tamara García Goldscherr | Logistique et
administration



Langues : espagnol, anglais,
valencien, allemand

+34 693 683 465

tamara@linkcee.com

Daniel Klinzmann | Ventes et administration



Langues : espagnol, anglais,
Italien, Allemand, Valencien

+34 687 014 999

daniel@linkcee.com

Susana Tora | ventes et courses b2b



Langues : espagnol

+ 34 648 501 190

susana@linkcee.com

Mazen Hamdane | Ventes au Moyen-Orient



Langues : espagnol, arabe,
anglais

+970 597 601 196

mazen@linkcee.com

Horacio Amoros | Comptabilité



Langues : espagnol, anglais

+34 693 683 459

locationxasesores@gmail.com

Juan Antonio Ribes Ginestar | Entraînement



Langues : espagnol, anglais,
français

+34 693 683 452

toni@linkcee.com

HadeF Sarra Ikram | Ventes



Langues : espagnol, arabe,
français et anglais

+34 642 755 864

sara@linkcee.com



Contact

Ceelink Export Espagne SL

Adresse : Avenue Mediterraneo 116 Bajo

03725 Teulada (Alicante), Espagne

Numéro de TVA intracommunautaire : ESB54688833

EORI : ESB54688833

Réalisateur : María Ribes Ivars

Tél : 0034 603 458 499 E-mail : maria@linkcee.com



LINKCEE GmbH

Adresse : Königsallee, 2b

40212 Düsseldorf Allemagne

Numéro de rue : 133/5848/2666 – Ust. N° d'identification : DE288229957

Registre : Düsseldorf, HRB69858

EORI : DE738009836559157

Réalisateur : Julia Ribes Ivars

Tél : +49 162 99 40 100 E-mail : Julia@linkcee.com

